**附件三：**

**专家简介**

1、林新苗：中南财经政法大学MPA（公共管理硕士）、国家高级人力资源师（一级）。 投身汽车行业近20年，见证中国汽车行业的快速成长，曾服务于宝马、东风日产、别克、雪佛兰等国内主流中高端品牌4S店，先后就职于海南东风南方、海南安骅及惠通嘉华集团，历任集团公司人力行政总监、培训总监、市场总监、门店副总经理、销售经理、专职培训师等职务。林老师擅长行业企业人才培养及企业文化建设，在曾服务单位内成功地搭建了企业人才培养体系，为多家企业培养了各层级的后备人才，为企业持续发展奠定了坚实的基础。

2、朱勤：现任上海通用嘉华永通雪佛兰4S店总经理。8年的行业管理经验，曾服务于别克、雪佛兰、北京现代、长安马自达、进口车综合店等多家主流品牌，从销售顾问起步，历任销售主管、销售内训师、销售经理、销售总监、总经理助理、总经理，是典型的业务型人才。朱总不仅具有丰富的销售管理工作经验，熟悉汽车行业销售各个环节，对汽车销售市场有深入的了解；同时更具备较强的汽车行业综合业务管理能力，对市场营销、售后服务、客户管理等方面亦有深度研究。

3、高洋：海南共赢未来培训咨询有限公司联合创始人之一，国家二级人力资源管理师、国家二级心理咨询师、海职院外聘讲师、海南心理协会理事。投身汽车行业10年，任职别克、雪佛兰、本田、宝马等汽车品牌市场总监、客服经理、培训经理、人力资源经理等职务，曾获得厂商优秀市场经理称号。擅长市场营销、企业培训、人力资源、九型人格、情绪及压力管理、时间管理、商务谈判、心理个案咨询。

4、王圣超：投身汽车行业15年，任职大众、别克、雷克萨斯、宝马等汽车品牌销售总监、销售经理、市场经理、专职培训师等职务，曾获得厂商优秀培训师称号。曾受邀参加日本雷萨厂商、德国宝马厂商培训及学习研讨会。擅长销售流程、销售技巧、商务谈判、团队建设、企业管理课程。